

2003年 三越の中元商戦
「3大特典」とインターネットのパワーアップで、
プラス2.0%達成をめざします

厳しい経済環境が続くなか、いよいよ中元商戦がスタートします。
2003年の中元商戦で三越は、パワーアップした3大特典を武器として、
「ギフトの三越」を積極的に打ち出し、全社が一丸となって売上高前年比プラス2.0%をめざしていきます。

三越では中元・歳暮商戦において、(1)全国送料無料特典商品「ベストギフト」(2)ギフトセンターで1万円以上お買い上げの方へ「オリジナルバッグプレゼント」(3)「三越カード」で5%割引----の3大特典をお客様にアピールし、好評を博しています。その結果、昨年の歳暮商戦では全店でプラス0.3%を達成できました。2003年の中元商戦においても、パワーアップした下記の施策を中心に、売上拡大を図っていきます。

パワーアップその1

ベストギフト商品を「ベストギフト700」に拡大!

これまで全国送料無料特典を設定していた「ベストギフト500」を今年はさらに拡大。「ベストギフト700」としました。より豊富な品ぞろえのなかから、お届け先さまにお喜びいただける商品をお選びいただけます。

パワーアップその2

「ダブルプレゼント!」 3万円以上お買い上げのお客様にはさらにポーチもプレゼント!

三越ではギフトセンターならびにインターネット「三越のお中元」(今回)ショップで1万円以上(商品代金のみ。消費税・送料除く)お買い上げのお客様にオリジナルバッグ(今回はピーターラビット(tm))をプレゼントしていますが、2003年の中元商戦は、これに加えて3万円以上お買い上げのお客様にはウエッジウッドのポーチをプレゼントする「ダブルプレゼント」を実施します。

パワーアップその3

大好評! 初心者もインターネットでらくらくショッピング!

2002年の歳暮商戦で百貨店業界売上ナンバーワンサイト(当社調べ)となった三越のインターネット。2003年の中元商品もネットでご注文の商品はすべて全国送料無料(歳暮・中元商品限定サービス。一部送料込商品あり)で、コンビニ決済も継続します。

2003年の中元商戦では、初心者の方が操作に困ったときお気軽に相談できるヘルプデスク機能を拡充し、すべてのお客様がらくらくショッピングできる環境を整えました。